

Espaço Facial oferece R\$ 20 mil de desconto em taxa de franquia durante a ABF 2026

Desconto na taxa de franquias, royalties progressivos e presença de Deborah Secco são as apostas da marca para atrair novos franqueados

A Espaço Facial, rede de clínicas de estética e bem-estar, prepara novidades especiais para a sua participação na ABF Franchising Expo 2026. Quem visitar o stand da marca poderá garantir R\$ 20 mil de desconto na taxa de franquia – o valor é de R\$ 60 mil, mas durante o evento passará a custar R\$39.900. Além disso, os possíveis novos franqueados aproveitarão royalties progressivos nos primeiros meses: 3% no primeiro mês e 4% no segundo mês. A feira, considerada a maior do setor no mundo, acontece de 24 a 27 de junho, no Expo Center Norte, em São Paulo, com mais de 400 marcas expositoras.

Para a edição desse ano, a rede, que nasceu com o objetivo de democratizar o botox, contará ainda com a presença de Deborah Secco, sócia da marca há quatro anos. “Em 2026 temos uma meta bastante ambiciosa com relação a abertura de novas lojas e a presença da Deborah durante o evento vai de total encontro a nossa linha estratégica para este ano. Ela tem sinergia direta com o público investidor que queremos atrair. Acreditamos muito no poder desta ação atrelada aos benefícios e descontos que vamos oferecer para atrair novos investidores”, conta André Rautt, fundador da Espaço Facial.

“Estou muito feliz em fazer parte deste momento da empresa. Acredito na feira como um dos principais momentos do ano para franqueadores. É a hora em que conseguimos estar próximos de futuros franqueados e mostrar nossos projetos futuros. A Espaço Facial chegou ao mercado com um objetivo muito claro, de democratizar o botox, e se destaca cada vez mais com um trabalho impecável”, comenta a atriz Deborah Secco.

A rede de franquias, que também tem o ator Marcio Garcia como sócio, fechou o ano de 2025 com 48 unidades em funcionamento. Para 2026, a meta é alcançar 95 lojas. Os possíveis franqueados que passarem pelo stand da Espaço Facial na feira terão um prazo de 30 dias para fechar o contrato aproveitando os benefícios apresentados no evento. Além disso, será necessária a assinatura do termo de compromisso e pagamento de

taxa de R\$ 2 mil como garantia, que será 100% reembolsado em caso de desistência.

Com modelo de negócio sólido e em expansão, a Espaço Facial exige investimento inicial a partir de R\$270 mil, oferecendo faturamento médio mensal de R\$150 mil e prazo de retorno entre 12 e 18 meses. A rede, que fechou 2025 com 48 unidades, projeta atingir o número de 95 operações até o final deste ano.